

Nextel Engineering accede al nivel Premium Partner de Stonesoft

Un año y medio después de convertirse en partner de Stonesoft, Nextel Engineering alcanza la máxima categoría posible

Stonesoft anuncia que **Nextel Engineering** ha accedido a la máxima categoría de su programa de partners, convirtiéndose en Authorized Reseller Premium.

Ambas compañías comenzaron a trabajar juntas a mediados de 2007, y durante todo este tiempo Nextel ha estado en primera línea de soporte básico y premium de Stonesoft. Actualmente cuentan con tres técnicos certificados en la modalidad StoneGate Firewall/VPN, IPS y SSL y una plataforma para experiencias piloto, tal y como exigen los requisitos premium del programa de partners de Stonesoft.

Gracias a su alta cualificación técnica, Nextel *Engineering* ha abordado proyectos de gran envergadura con clientes como **ACS** y **AENA**. Esta compañía lleva quince años ofreciendo servicios de consultoría TI; Cuenta con un volumen de negocio de veintiún millones de euros en 2007 y una plantilla consolidada que supera los 250 trabajadores.

*“El acceso de Nextel Engineering al máximo nivel de nuestro programa de partners consolida los más de 18 meses de colaboración que atesoramos”, afirma **María Campos, country manager de Stonesoft Ibérica**. “Resulta gratificante comprobar cómo el nivel de compromiso de Nextel Engineering con Stonesoft ha llegado a su punto álgido, y esperamos que la relación continúe arrojando nuevas satisfacciones durante largo tiempo”.*

“Para Nextel Engineering, Stonesoft ha supuesto una grata sorpresa. Se trata de un fabricante con soluciones altamente innovadoras y con una clara orientación al cliente y al canal”. Afirma Juan José Amor, director General Nextel Engineering.

Authorized Resellers premium

Los partners premium de Stonesoft tienen acceso a promociones, descuentos especiales, fondos de marketing, programas de recompra y de desarrollo de negocio mayores que para el resto del canal para impulsar la venta y premiar su labor a través del uso de los recursos del fabricante en acciones de desarrollo de negocio.

Para convertirse en partner certificado premium de Stonesoft es necesario contar con un volumen anual de ventas mínimo y cumplir los requisitos de certificación técnica y comercial, así como equipamiento en demo para FW, IPS y SSL establecidos por Stonesoft.

Sobre Stonesoft Corporation

Stonesoft Corporation (NASDAQ OMX: SFT1V) es un innovador proveedor de soluciones de seguridad integradas de red destinadas a blindar el flujo de información de las empresas distribuidas geográficamente. Sus clientes incluyen aquellas empresas con crecientes necesidades de negocio relacionadas con la seguridad avanzada de red y una conectividad siempre disponible.

Para obtener más información visite www.stonesoft.com y <http://stoneblog.stonesoft.com>